



myBusiness365

8 Razões - Porque é importante um ERP em 2019

O que é afinal um ERP?

Estima-se que em 2020 o mercado de software ERP valha mais de **41,96 bilhões de dólares** pelo evidente impacto que tem nas empresas.

O valor mencionado acima é impressionante, mas para aqueles que nunca usaram um ERP torna-se difícil de entender porque é que é importante num negócio. Mas, uma vez que a globalização desafia o mercado e as várias indústrias, é essencial encontrar um para manter o seu negócio atualizado e competitivo. Para um grande número de empresas a maior competitividade é alcançável através de um software ERP.

Mas afinal, para que serve um ERP?

Um Enterprise Resource Planning-ERP é um software que as empresas usam para gerir o negócio de forma centralizada e integrada entre departamentos. É especialmente usado por empresas que têm cadeia logística para que seja possível acompanhar todo o processo desde a produção à distribuição. No entanto, um ERP pode ser usado em diferentes indústrias - saúde, instituições sem fins lucrativos, construção, entre tantas outras. As organizações que precisam de gerir os seus colaboradores, clientes e o inventário podem confiar nos inúmeros benefícios de um ERP.

Um ERP armazena toda a informação numa base de dados, permitindo aos departamentos trabalharem de forma transversal sob a mesma informação. Adicionalmente, estes dados podem ser organizados, analisados e transformados em relatórios.

Um ERP reúne em si a gestão de clientes, recursos humanos, Inteligência artificial, gestão financeira, inventário e logística num só sistema.

Para quê usar um ERP?

Aqui tem 8 razões pela qual um ERP se distingue dos demais tipos de software que existem no mercado:

1. Mais dinheiro poupado

Apesar de existirem algumas hipóteses no mercado, com possibilidade de pagamento flexível, o investimento num ERP é ainda algo significativo para uma empresa. Para muitos, o custo habitualmente excessivo é um impeditivo para avançar, no entanto, depois de avançar o ROI (return of investment) é muito positivo.

A solução de gestão **myBusiness365** foi criada com o intuito de ultrapassar a dificuldade das pequenas empresas em adquirir um software ERP. As licenças têm [preços](#) entre os 60 e 80 euros, os serviços têm valores a partir dos 6500 euros e o suporte a partir dos 750 euros – valores francamente abaixo do mercado. E há um factor completamente diferenciador: através de um período de fidelização de 3 anos, é possível pagar o investimento, de forma diluída, mensalmente e durante esse período de tempo.



Um ERP unifica muitos dos sistemas que estavam isolados na sua organização.

Ao unificar estes vários sistemas, irá ajudar os seus colaboradores a utilizarem o seu tempo de forma mais eficiente. Do desenvolvimento do produto ao pagamento de contas, a sua equipa irá recorrer a apenas um sistema central para obter todas as informações de negócio.

Outra vantagem é a diminuição do número de horas em formação necessárias aos novos colaboradores sobre os vários sistemas a utilizar na empresa, passa a existir apenas um!

2. Maior colaboração

Tal como mencionado anteriormente, a principal vantagem de um ERP trata-se da unificação que surge ao unir todos os dados numa só plataforma, passível de ser gerida e acessível por todos os colaboradores da empresa. E essa fonte de informação torna-se a única e mais confiável entre todos. Uma só central de dados reduz a hesitação ou obstáculos durante os projetos, uma vez que toda a sua equipa tem acesso à mesma fonte. Não há a necessidade de copiar a mesma informação em vários sistemas de informação.

A informação está compilada, armazenada, partilhável e acessível através de um sistema apenas, por isso não há a preocupação de validar a mesma.

3. Melhor análise

Uma central de informação também ajuda a sua empresa a obter melhores análises e relatórios. Uma vez que um ERP grava e armazena todos os inputs de informação, torna-se numa excelente ferramenta de inteligência empresarial!

Através do **myBusiness365** consegue criar relatórios variados em apenas alguns minutos!

O ambiente de trabalho do ERP é customizável, por isso pode optar por entrar no seu sistema e a primeira informação que vê são relatórios. Estes relatórios podem incluir tudo desde receita a declarações de despesa, ou KPI's que dão insights sobre determinadas funções.

Isto permite a qualquer gestor tomar decisões mais rápidas perante determinados resultados. Deixa de ser dependente da equipa de IT para obter os relatórios que precisa!

4. Maior produtividade

Usando métodos tradicionais é inevitável ter tarefas tediosas, tais como criar relatórios, gerir inventário, acompanhar e processar encomendas e ocupa muito do tempo dos colaboradores. Para além de serem processos morosos, são tarefas que retiram a motivação aos colaboradores e aumentam a possibilidade de erro humano – ao fim de um par de horas a inserir linhas com informação qualquer um é susceptível a erro!

Se optar pela solução correta para si, um ERP pode automatizar estas tarefas aborrecidas e redundantes e o sistema fará os cálculos em minutos – os colaboradores ficam mais satisfeitos e mais produtivos e no final temos um aumento do ROI.

5. Clientes mais Felizes

A gestão dos seus clients nunca foi tão importante. Nesta era digital, cada vez mais pessoas consultam a internet para receber conselhos sobre as roupas que devem vestir, o que comer e como viver a vida! Para além disso, 84% dos consumidores acreditam cegamente nas críticas online.

A melhor forma de aumentar a satisfação do cliente é oferecer-lhe produtos e serviços direcionados, do seu interesse. Um ERP torna isto possível: 1º, a maioria dos ERP pode integrar facilmente com uma ferramenta de CRM (customer relationship management). Através do ERP, o CRM tem acesso aos dados das áreas de negócios.

Pode consultar detalhes do histórico do cliente, informação sobre compras, etc. Desta forma consegue agir de forma mais unidirecionada! Quem sabe sugerindo alguma oferta que faça sentido a um cliente, ou enviando informação para ele relevante? Alguma campanha?

6. Compliance e Gestão de Risco Simplificados

As empresas crescem e por vezes iniciam negócios em países diferentes e pode ser difícil acompanhar as diferentes normas que se impõe nos negócios. Mesmo as empresas locais precisam ter a preocupação de estar a par da regulamentação ambiental, de segurança de informação e recursos humanos.

Felizmente, muitos ERP já são construídos sobre estas regulamentações, como é o caso do myBusiness365! Mais do que isso, o software ERP oferece ferramentas de auditoria que ajudam a documentar uso de químicos, provisões tributárias, entre outros.

Uma solução de gestão permite ainda a gestão do risco. A confiabilidade e precisão em todas as fases nesta solução melhoram a gestão financeira, uma vez que diminui a probabilidade de erros de contabilidade. Estão ainda incluídas ferramentas de previsões que permitem aos utilizadores preverem eventos, no que diz respeito à procura, mão de obra e budget. Com esta informação pode criar budgets, horários e planos de desenvolvimento de produto mais seguros.

7. Monitorização Melhorada do Inventário

O maior desafio para empresas em crescimento é acompanhar e monitorizar os níveis de inventário. Um software ERP utiliza vários métodos para manter o inventário atualizado – permite rastrear os níveis de inventário em armazéns diferentes, que itens são transportados e quais estão nas prateleiras prontos para os consumidores. Este trabalho transforma a recolha, o embalamento e a expedição em algo muito preciso e exato, sem surpresas.

Através do ERP, os utilizadores podem configurar os KPIs para verem p. ex. quais os produtos que mostram grande procura, quais os que não se vendem, etc. Com a precisão fornecida pelo ERP, os responsáveis de armazém podem obter em tempo real informação sobre o inventário para tomarem as melhores decisões para o negócio.

8. Gestão de Recursos e Planeamento de Produção Melhorados

Paralelamente à gestão do inventário, o software ERP também permitem gerir a produção. O software fornece insights sobre todas as operações, incluindo da linha de produção. Isto permite à empresa, otimizar o calendário da produção, o equipamento e a mão de obra necessária de forma a maximizar a capacidade.

Adicionalmente, os gestores de ERP podem gerir o stock e o imobilizado. A gestão do imobilizado permite aos

utilizadores programar a manutenção de equipamentos para reduzir o tempo de inatividade, melhorando a sua relação entre a rentabilidade e o fornecimento.

Conclusão:

A importância de um software ERP é mais do que o custo inicial, o tempo ou esforço envolvidos na implementação. Se optar pelo myBusiness365 para a sua pequena empresa, dar-lhe-emos a nossa opinião profissional sobre a melhor solução para aquilo que procura.

A solução de gestão tem um interface atual e muito intuitivo e é 100% cloud o que lhe oferece uma enorme independência – pode trabalhar a qualquer hora e em qualquer lugar e se o negócio crescer, facilmente o ERP pode acompanhar!

Para além disso, integra com MS Office 365 e todos os aplicativos mais comuns: Outlook, Word, Excel, entre tantos outros.

Terá ainda a possibilidade de trabalhar com aplicações de Business Intelligence que lhe darão insights poderosos sobre o seu negócio.

Experimente o myBusiness365, durante 1 mês e de forma gratuita.

Experimente o myB365!



myBusiness365